



sedia, Société d'Economie Mixte, et Territoire 25, Société Publique Locale, composent le Groupe 25 qui intervient en activités d'aménagement, de construction de promotion et de gestion d'entreprises sur l'ensemble des départements du Doubs, de la Haute-Saône et du Jura. Fortes de près de 80 salariés sur quatre sites, dotées d'un plan de développement ambitieux et avec le soutien de leurs actionnaires, les deux structures réalisent plus de 80 M€ de produits d'opérations. Elles ont constitué un Groupement d'Intérêt Economique (GIE) pour la gestion des fonctions supports.

Dans le cadre de son développement, le GIE Groupe 25 recrute :

Un(e) Chargé(e) de Commercialisation dans le cadre d'un remplacement temporaire (CDD 7 mois)

Basé(e) à Montbéliard (25), déplacements possibles sur le département 25.

MISSIONS DE BASE

Il (elle) assure la commercialisation de biens à la vente ou à la location auprès de sociétés, promoteurs ou de particuliers.

L'ensemble des missions concerne sedia, Territoire 25 toutes deux sociétés d'aménagement et de construction mais également des sociétés patrimoniales et gérant au total près de 260 000 m².

Vous rejoignez une équipe déjà très active avec de belles réussites en perspective.

RESPONSABILITES ET ACTIVITES

Commercialisation à la vente de foncier au sein :

- De ZAC d'habitat auprès de particuliers ou de promoteurs,

Commercialisation à la vente ou à la location :

- De locaux d'activités,
- De locaux commerciaux ou industriels,
- De bureaux,
- De logements.

Développer et animer un réseau

Représenter les sociétés lors d'évènements extérieurs ou au sein de comités de pilotage avec les services de collectivités ou des élus.

Gestion de la relation client

LE PROFIL

Pré requis : formation initiale exigée et/ou expérience professionnelle :

- Bac +2 ou équivalent,
- 1^{ère} expérience réussie dans l'immobilier ou expérience affirmée dans la vente de services aux entreprises (B2B, type grands comptes utilisateurs) et pratique de la négociation,
- Bonne connaissance du tissu économique régional.

Compétences attendues (et niveau de maîtrise) :

- Passionné par le terrain, vous possédez un réel talent de négociateur,
- Forte autonomie mais avec une capacité à travailler avec les services amont (Responsables d'Opérations) et transverses (Juridique, Financier)
- Forte culture du résultat

Aptitudes et motivations, comportements professionnels :

- Dépassement de soi et des objectifs,
- Autonomie,
- Dynamisme,
- Disponibilité,
- Ouvert et entreprenant
- Goût pour le travail en équipe projet.

CONTRAT

- CDD à pourvoir début octobre
- Salaire en fonction du profil et de l'expérience
- Poste basé à Montbéliard (25),
- Déplacements possibles sur le Département du Doubs.

Lettre de motivation et CV détaillé
à adresser au Directeur de sedia et de Territoire 25
6, rue Louis Garnier - BP 1513 - 25008 BESANÇON Cedex
Site internet : www.sedia-bfc.fr - e-mail : direction@sedia-bfc.fr